



ROZHOVORY 01. 03. 2024

Rozhovor: „Levné letenky na letní dovolenou? Máte nejvyšší čas sehnat je za skvělou cenu,“ říká influencer Luboš Krmenčík

Jeho koníčkem jsou letenky. Respektive hledání levných či chybně naceněných letenek. Pracoval v gastronomii v Londýně a poté i u velké cestovní agentury, kde přičichl z řemeslu. Letenky nabízí bez dalších zbytečných provizí a nabízí lidem možnost procestovat svět doslova za pár korun.

S nastupujícím jarem přichází chuť cestovat. Jenže rozpočet je omezený. Je vůbec možné vycestovat za rozumné peníze, respektive sehnat levné letenky?

„Prakticky pomalu končí zimní období, kdy se nás snaží dopravci motivovat, řekněme, k naplnění jejich kapacit za velmi příznivé ceny, což není úplně pro každého. Ale abych odpověděl, jasně, máme před sebou jaro, kdy se začne probouzet u velké většiny z nás apetit k cestování a poznávání. Nicméně za mě je teď období, kdy by se mělo rozhodovat o dalších cestách za 2-4 měsíce dokud jsou ceny příznivé. Velikonoce jsou skoro pasé, letní prázdniny a Vánoce, to není dobrý období pro levné letenky.“

Než jsme dali dohromady náš rozhovor, viděla jsem vás na fotografiích z Thajska, teď zase letíte do Hanoje... To je opravdu tak snadné levné letenky sehnat?

„Ano, jsem poprvé na dlouhém asijském tripu, poštěstilo se mi to konečně ve 32 letech. Nejtěžší úkol je se sem dostat za co nejpříznivější cenu. Poté už je to vcelku sranda, protože v Asii platí, že letů je hodně na většině trasách a ceny jsou relativně nízké i dva nebo tři týdny před odletem, oproti Evropě například.“

Každou chvíli někde vidím odkaz na levné letenky, ale jakmile rozkliknu, systém mi hlásí, že už jsou pryč a nabízí mi jen drahé lety. Kde dělám chybu?

„V letadle se totiž nabízí jen pár sedaček (jak se říká) za tu nejnižší cenu, a tu berou většinou ti, kteří mají buďto štěstí, nebo mají zapnuté všechny notifikace na všech portálech a ceny si hlídají například přes hlídací psy v cestovatelských aplikacích.“



Abych tedy levné letenky našla, musím být doslova přilepená u počítače a neustále vyhledávat? Nebo je na to nějaký trik?

„My, co na tom ležíme každý den, známe ceny letenek a máme to, jak se říká v oku, takže víme, jestli je dobré nakupovat nebo ne. Ale ano, chodí newslettery, jak jsem zmínil, můžete si nastavit upozornění pro váš let, sledovat cestovatelské portály, není to dneska už složité. Praxe je ale taková, že pokud to aktivně nehledáte sama, musíte si to vysedět a číhat, kdo s tím přijde, pak jednat a platit rychle platební kartou a čekat až to letecká společnost vystaví, až poté řešit další věci, jako jsou hotely, výlety nebo transfery na letiště.“

Slyšela jsem, že aerolinky vkládají nové letenky v nočních hodinách. A v ten čas je možné koupit levné letenky velice výhodně, třeba i za chybně vložené ceny, tedy doslova

nesmyslně levné. Skutečně to tak je?

„Těch "error fares", tedy chybných tarifů už není tolik jako dřív. Co se dost za poslední roky změnilo je dynamické naceňování letenek, v závislosti na poptávce. Těch faktorů je samozřejmě více, není to ale tak, že vždy o půlnoci se to celé překope, ale ano ceny se o půlnoci mohou aktualizovat i vlivem kurzu.

Mimo jiné v letadle je v každé kabině, ať už to je ekonomická nebo business třída několik "knihovacích tříd". Řekněme, že třeba v ekonomické jich je například 15 a každá má svojí cenu a hlavně svoje podmínky pro změnu a storno letenek. Dnešní ceny letenek je jedna velká alchymie řízená i automatickými algoritmy, ale samozřejmě, občas to někdo zvorá, i lidský faktor hraje roli.

Je pravda, že loni jsem chytil letenky do Bangkoku se Saudii, kdy u letenky chyběl palivový příplatek, cena letenky byla nějakých 6.700 Kč v sezoně. Dokonce jsem Saudii podezřívál a dělal si legraci, že vzhledem k tomu, že ropy je v Saúdské Arábii dost, mohlo se jednat o úmyslnou chybu se zpromovat. Saudi totiž dělají v poslední době dost, aby se otevřeli světu a přilákali turisty.“

Jste oblíbeným influencerem a máte desetitisíce sledujících, kdy a jak vás napadlo začít levné letenky vyhledávat?

„Já se v letenkách pohybuji od té doby, co jsem se dokázal přihlásit přes pevnou linku na internet, tedy od roku 2005. Aktivně létám od roku 2001. Povedlo se mi jako 10letému klukovi dostat do kokpitu na mém prvním letu s Fischerem, to bylo v květnu, 4 měsíce před 11. zářím, kdy se ještě do kokpitu smělo.

Ale abych odpověděl. Letenky jsem ze srandy začal přidávat pro svoje kamarády v roce 2017. Jmenovalo se to dříve Za Hubičku Evropou, pak Za Hubičku Planetou. Během covidu jsem měl chuť to celé zabalit, celé to na čas usnulo, bylo to zvláštní období. Jsem rád, že je vše při starém, i když trh se vzpamatoval pomaleji. No a já jsem se přejmenoval na letenkáře a celé to pojal trochu jinak a díky bohu to lidi baví a díky nim denně můžu dělat, co mě baví a co jsem si léta přál.“

A jak vás napadlo začít se o své "úlovky" dělit s lidmi na sítích? Za poslední rok se z Vás stala doslova celebrita...

„Můj Letenkář jako takový oslaví 8. března 2024 rok od přejmenování. Tehdy jsem svůj obličej vložil do loga, více se začal ukazovat a začal to brát opravdu vážně. Pracoval jsem na plný úvazek v jedné velké české společnosti, a do toho po práci odpovídal klientům a přidával akční letenky na web a sociální sítě. K tomu všemu samozřejmě vymýšlíte i obsah, který je dneska také důležitý a lidi baví, to jsou ty moje srandičky a videa o cestování. Po roce jsem už cítil, že se tomu můžu věnovat na plno a uživí mě to.“

Například u některých druhů dopravy nebo u cestovní kanceláře je možné sehnat levnou cestu na takzvaný last minute. Funguje něco takového i u letenek?

„Nefunguje, a s nadsázkou říkám, kdybych měl neomezené finanční prostředky, tak bych všechny billboardy v Česku oblepil sloganem: "Letenky nefungují jako last minute zájezdy", aby si to lidi pamatovali. Pořád tady panuje ještě domněnka, že příští týden mám volný, tak poletím last minute,

nebo si to pojedou koupit na letiště.

Tento koncept funguje u cestovních kanceláří, ale ne u leteckých dopravců. Tam je to přesně naopak, když to řeknu takhle zjednodušeně. S blížícím se datem odletu cena stoupá, protože tady právě hrají roli ty "knihovací třídy". Jak se letadlo plní, tak se třídy vyprodávají a cena roste. Ty třídy ale může letecká společnost zavřít i sama od sebe, a to když je velká poptávka. Je to alchymie, hrají si s námi. Dneska už můžete například vidět i dynamické naceňování doplňkových služeb, jako jsou zavazadla. Děje se to hodně u nízkonákladových dopravců. To se kolikrát nestačíte divit za co všechno se platí navíc a o kolik se pak cena navýší.

Nicméně aerolinky ví, že na poslední chvíli se létalo, létá a létat bude. Hlavně cestující s byznys třídou, kteří prostě letět musí, to se však děje i v normálním životě.“



Kdy je vhodné nakoupit letenky třeba na letní dovolenou? Už teď je pozdě?

„Takový standardní časový horizont je 2–4 měsíce předem, ale může to být i 6 měsíců. Pozor, stejně jako koupíte draze letenku na poslední chvíli, může vás vyjít draze i pokud je to dlouho dopředu. Chci, aby lidé věděli, že se na mě mohou obrátit kdykoliv. V podstatě to je jedna z hlavních výhod pro moje předplatitele, že mě mají na telefonu a nemusí se bát zeptat.“

Co je většinou v ceně levné letenky? Když poletíme třeba ve dvou, můžeme si zajistit sedadla vedle sebe? A jak je to se zavazadly?

„Trochu se bojím, že tento trend brzy zavládne i mezi klasickými dopravci, např. Finnair je jedním z prvních. No, trend asi nezastavíme. A sedadla? Tak kromě Ryanairu a Wizz Airu je to ještě pořád tak, že za ně není nutné platit, automat vám nějaké přiřadí. Ale ano, i to je cesta, kterou se budou dopravci vydávat, budou se snažit monetizovat vše, co to půjde.“

Dneska opravdu vyhrává ten, kdo přijde s batůžkem na záda, sedne si a letí. Proto strašně rád vyhledávám ty letenky s klasickými dopravci, kdy apeluji u nabídky na to, že například odbavení je zdarma, taktéž zavazadlo. Zkrátka to, co dříve byla samozřejmost, je dneska pomalu vzácnost, jelikož 90% z nás tráví svůj čas ve vzduchu s těmi "levnými" dopravci.“

Viděla jsem, že vkládáte už i tipy na vánoční lety. Popravdě, nejsem z těch lidí, kteří dopředu plánují. Ráda si sbalím a druhý den mizím pryč. Ale některé levné letenky, například právě na prosinec, jsou lákavé. Může se však stát, že si je koupím a pak nebudu moct letět. Přijdu o finance nebo jak se taková situace řeší?

„V 90 % jsou tyto letenky v promo akcích nestornovatelné. Lidi moc dobře ví, že Vánoce jsou velmi žádané, a že letenky jsou velmi drahé, proto ti, co chtějí dobrou cenu neváhají a letenky nakoupí.“

Je dobré se pak pojistit na pojištění storna, krom cestovního pojištění, což by dneska už měl každý vědět, že bez cestovního pojištění opravdu není dobré někam jet nebo letět.“

Co byste doporučil všem, kteří už teď uvažují o dovolené a levné letenky se snaží shánět?

„Já bych rád všem vzkázal, že ty nejlepší letenky je potřeba si jak se říká "vysedět", že se letenkové akce periodicky opakují a taky, že je dobré mít na věc střízlivý pohled a na první pohled dražší cena letenky může být vzhledem k okolnostem ještě za dobrou cenu, ne-li vůbec nejlevnější v daný moment.

Cestujte, sbírejte zážitky. Po všech těch cestách si uvědomují, že mi to už nikdo nevezme a že cestování je super věc, které vás sice kolikrát připraví o všechny úspory, ale zároveň vás udělá bohatším.“

Autor článku: [Monika Poledníková](#)